

Módulo de Cuotas y Abonados



Este modulo está diseñado para empresas y comercios que necesitan automatizar el proceso de generación de facturación de productos y/o servicios. Por lo cual permite asociar a clientes estos productos y servicios para luego generar automáticamente dicha facturación.

Configure previamente los clientes a cada grupo de facturación y luego emita de un solo click toda la facturación mensual automáticamente, reduciendo así los tiempos y costos de administración.

Este modulo se adapta principalmente para empresas que administran información masiva y requiere de ésta de manera rápida como por ejemplo clubes, consorcios, barrios privados, empresas de servicios.

Características del módulo:

• Clientes

Alta, baja y modificación de clientes, listado de clientes, manejo de clientes por rubros, zonas, control de crédito, generación de cuentas asociadas y asignación de productos y/o servicios.

Administración de reclamos, listados, estadísticas detalladas por tipos de reclamos y zonas.

Generación de planes de pago.

• Identificación del cliente según su empresa

Identifique al cliente según su empresa, por ejemplo propiedades si lo que necesita administrar es un edificio, o bien PH si es un edificio.

• Ventas

Emisión manual o automática de comprobantes (Facturas, remitos, notas de crédito, y demás comprobantes comerciales que estén afectados a la administración), incluye manejo de cuentas corrientes de los clientes, listado de saldos, estadísticas de ventas, gráficos de ventas, rentabilidad de las operaciones, ventas por vendedores, y todo tipo de listados.

• Generación automática de archivos

El sistema posee la utilidad de generar de la facturación el archivo correspondiente según la entidad que gestione la cobranza a la cual su negocio esta adherido, por ejemplo, pago mis cuentas, rapipago, red link, etc.

• Resoluciones generales AFIP

El sistema permite exportar el archivo DAT. Para poder importarlo al aplicativo de la afip, la cual obliga a informar semestralmente la facturación realizada a los propietarios, en el caso de que su negocio sea un country.

• Generación de lista de precios, lista de precios por clientes

Generación de promociones por clientes, por zonas, historial de precios por operaciones, operaciones por precios, por bonificaciones y descuentos.

Emisión de recibos, control de recibos emitidos, seguimientos de cobranzas.

• Stock

Permite llevar el control de todos los movimientos de mercadería, permite el manejo de distintos depósitos que la empresa posea, manejo de sucursales, locales comerciales, listado de movimientos, estadísticas de entrega, por cliente, por transporte, pendientes de entrega, valorización de stock, evolución de la mercadería en el tiempo y demás listados de movimientos de mercadería.

• Caja

Permite llevar todos los movimientos de la caja, por medio de formularios dinámicos permite el control de gastos, ingresos y demás movimientos de caja, permite al mismo tiempo generar distintos tipos de moneda que se manejen en la caja, como pesos, dólares, euros, tarjetas de crédito, también dispone de listados de caja, arqueos diarios, gastos comunes, gastos por cuentas de caja, filtro por fechas.

• Bancos

Aquí se contabilizan todos los movimientos referidos al banco propio con cual opere la empresa, permite la administración de múltiples bancos, permite asentar los gastos, cheques emitidos, depósitos, y demás movimientos que afecten la cuenta banco, al mismo tiempo se podrán listar resúmenes de los mismos filtrando por fecha, cuenta banco, permite llevar un control de los cheques emitidos en pago diferido controlando el vencimiento de estos para no realizar operaciones en descubierto.

• Cheques

En este se incluyen todos los movimientos de los valores de terceros que ingresen a la empresa, mediante una amplia variedad de filtros se puede observar los que están en cartera, los que han sido entregados, permite realizar listados del historia de los valores, donde se informa quien lo entrego, que comprobantes pagó y el seguimiento total del mismo, permite de una forma sencilla configurar para q el sistema de alerta de los valores a vencer; y mas listados para conocer la situación de los valores en cartera.

• Tarjetas

Permite administrar los pagos en base a las distintos tipos de tarjetas de crédito, debito, pudiendo realizar los devengamientos de los mismos cuando las entidades acreditan los pagos mensualmente en las cuentas del banco.

• Vendedores

Se incluye el alta, baja y modificación de vendedores, para poder así asignarle las operaciones que se realizan y luego permitir listar de varias maneras, ventas por vendedores, estadísticas de operaciones realizadas, calculo de comisiones, controles de crédito.

• Transportes

Se crean transportes para poder también asignarle a las operaciones el transporte por el cual se emitió la mercadería, incluye también estadísticas de entregas de mercadería por transporte.

• IVA. Ventas / Compras

Control total de los movimientos, listados, resúmenes, comparativas.

• Gestión de contratos

Gestione todos los contratos de sus proveedores, estableciendo requerimientos obligatorios de cumplir con la fecha de vencimientos.

• Gestión de mora

Realice las gestiones de mora correspondientes, pudiendo configurar los tipos de gestión con su impresión correspondientes, intimaciones, libres deuda, carta documento, etc.

• Devengamientos por porcentajes o montos

Determine de que manera devengar mensualmente el servicio de cada cliente, puede ser por prorrateo o por montos fijos.

• Interacción digital al 100%

Envía vía e-mail en formato PDF todos los cupones de pago, facturas, listados e informes que los clientes requieran, de manera fácil y ágil para el usuario.