

## Módulo de Distribución

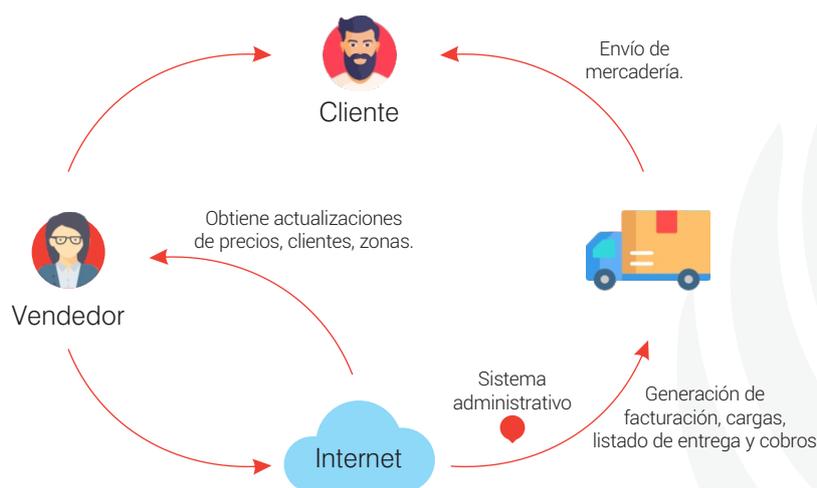


Este módulo está especialmente diseñado para empresas que se dedican a la distribución de todo tipo de productos de consumo masivo. Como principal característica se destaca que permite realizar el levante de pedidos de los clientes mediante dispositivos con sistemas Android y el posterior envío de los mismos mediante internet al sistema central en donde estos son procesados y facturados automáticamente.

El módulo acompaña a todo el proceso de distribución de mercadería desde la toma de pedidos de los clientes, la carga de camiones y logística de distribución de las entregas hasta el posterior regreso de los repartos para la realización de posibles devoluciones, cambios de productos y registros de los cobros realizados.

El módulo se integra a los módulos de ventas y compras para aportar características extras orientadas a la distribución de productos. Pero contando con la posibilidad de acceder a todas las características de esos módulos.

Características:



### • Administración de art., productos y servicios.

- Carga de múltiples listas de precios
- Simulaciones de rentabilidad.
- Carga de distintos tipos de promociones por tiempos determinados.
- Análisis de artículos.
- Listado de sugeridos para realizar compras en base a promedios de demanda y épocas del año.

### • Administración de zonas de distribución.

- Posibilidad de contar múltiples preventistas por zona.
- Posibilidad de restringir las zonas a preventistas determinados.

### • Administración de transportes.

- Asignación de los pedidos que debe realizar.
- Administración del reparto.
- Liquidación de comisiones.

### • Administración de clientes.

- Asignación de listas de precios.
- Precios diferenciados.
- Control de saldo.
- Bloqueos por falta de pago.
- Asignación de preventistas.
- Administración de reclamos.
- Motivos de no compra.
- Diferentes análisis de ventas.
- Ubicaciones en google maps.
- Seguimiento de clientes.

- **Administración de vendedores o preventistas.**

- Asignación de zonas de distribución.
- Liquidación de comisiones.
- Objetivos de venta.

- **Generación de pedidos por medio de dispositivos Android.**

- Sincronización automática para la obtención de clientes, productos, zonas, etc. Desde el sistema administrativo.
- Carga de pedidos.
- Diferentes tipos de consulta de productos.
- Cambio de productos.
- Carga de reclamos.
- Carga de motivos de no compra.
- Carga de observaciones
- Visualización de saldos.
- Visualización de pedidos anteriores.
- Avance diario y estadísticas de ventas.
- Envíos de toda la información generada al sistema administrativo para ser procesada.

- **Obtención de los pedidos y demás información generada por los preventistas en el sistema administrativo para la generación de facturación.**

- Previa revisión y confirmación de pedidos a facturar, permite realizar modificaciones antes de realizar la facturación.
- Selección de diferentes tipos de salidas de impresión. Controladores fiscales, factura electrónica, etc.

- **Generación automática de la facturación de pedidos.**

- Resúmenes.
- Controles.
- Asignación de transportes.

El sistema cuenta con una gran cantidad de listados, alertas y procedimientos que permiten en cada etapa del proceso de distribución explorar y controlar los diferentes aspectos del negocio.